



Dank der weiteren Expansion der Unternehmensgruppe suchen wir für unsere nationalen und internationalen Projekte für unseren Standort in **Brixen**, eine/n zuverlässige/n, kompetente/n und engagierte/n

Sales Mitarbeiter/in

AUFGABENBEREICHE

- Unterstützung des Sales & Mktg Leiters bei der Akquisition von Neukunden sowie bei der Erstellung von Angeboten und Budgets
- Pflege und Ausbau der Marke „FRENER & REIFER“
- Pflege und Ausbau der Kundenverbindungen- und Kontakte mit Architekten, Bauherren, Ingenieuren, Generalunternehmern und öffentlichen Vergabestellen
- Durchführung von Marktrecherchen
- Analyse der Kundenzufriedenheit nach Projektabschluss und „Post-Sales“ Betreuung der Kunden

ANFORDERUNGEN

- Idealerweise technische Ausbildung (Ingenieur- oder Architekturstudium, technische Hochschule)
- 3 Jahre Berufserfahrung in einer vergleichbaren Position
- Kommunikationsfähigkeit
- Autonome Arbeitsweise
- Kenntnis der deutschen und englischen Sprache (Italienisch oder Französisch sind von Vorteil)

WIR BIETEN

- Eine spannende und abwechslungsreiche Tätigkeit mit viel Eigenverantwortung
- Einen sicheren Arbeitsplatz in einem erfolgreichen und internationalem Team
- Möglichkeiten zur persönlichen Weiterentwicklung sowie Aufstiegsmöglichkeiten im In- und Ausland
- Angenehme, offene Arbeitsatmosphäre in einem dynamischen Umfeld

FRENER & REIFER ist ein weltweit tätiges, innovatives Fassadenbauunternehmen mit Hauptsitz in Südtirol, Italien. Als Lösungsentwickler plant, fertigt und montiert FRENER & REIFER Sonderkonstruktionen aus Glas, Metall und anderen Materialien für anspruchsvolle Bauherren und Investoren nach dem Entwurf international renommierter Architekten.

Ihre aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen senden Sie bitte an **Doris Moos von Seiller**:

FRENER & REIFER GmbH
Alfred Ammon Straße 31
39042 Brixen (BZ), Italien

Oder per E-Mail an:
moos@frener-reifer.com